

## Artikler

Hesteadvokaten har i sit virke som specialist i hestesager mødt mange forskellige problemstillinger.

På baggrund af erfaring opnået i disse sager har Hesteadvokaten skrevet nedenstående artikler.

Artiklerne behandler de oftest mødte problemer i forbindelse med hold af heste.

Det er et faktum, at især handel med heste giver anledning til tvist mellem køber og sælger, hvorfor hovedparten af artiklerne omhandler sådanne forhold. I artiklerne er på relevante steder refereret gældende retspraksis.

### **Bytte, bytte købmand**

Uagtet det gamle ordsprog lyder; *"Bytte, bytte købmand, bytter aldrig om igen"*, er byttehandler med heste ikke så simpel en affære.

Går byttehandlen godt og begge heste er i orden, er risikoen selvsagt ikke så stor som i det tilfælde, hvor der efter handlens gennemførelse konstateres handelsfejl ved den ene af de handlede heste.

Som udgangspunkt er byttehandler med heste et meget farligt område rent juridisk. Kan det undgås bør det undgås ! Dvs. det er bedst at lave to særskilte handler, hvor hestene handles hver for sig på hver sin købekontrakt.

Har der fundet en byttehandel sted, hvor der efter overdragelsen er konstateret mangler ved en af hestene, kan der blandt andet opstå følgende spørgsmål:

- skal handlen gå tilbage ?
- betyder det at begge heste skal tilbageleveres ?
- skal kun hesten med mangler tilbageleveres imod kontant betaling af købesum?
- hvad er købesummen ?

I henhold til Købelovens § 42 har en køber ret til at hæve handlen, såfremt der er konstateret væsentlige mangler ved hesten.

Jf. Købelovens § 57 skal parterne, hvis køber af den mangelfulde hest hæver handlen, hver især tilbagelevere den ydelse de har modtaget. I en byttehandel med heste skal hver part således som udgangspunkt tilbagelevere den af den pågældende part modtagne hest i samme stand, hvori den forefandtes ved leveringen.

Fra overtagelsesdagen og indtil en sådan tilbagelevering kommer på plads", enten ved aftale mellem parterne eller ved dom, kan der være sket en væsentlig udvikling med den enkelte hest. Det vil afhænge af sagens konkrete omstændigheder, hvorvidt køber af den mangelfulde hest, uanset en sådan forandring, kan kræve tilbagelevering.

Eneste afgørelse på området underbygger at køber kan fastholde retten til at hæve og dermed kræve tilbagelevering af begge heste. Dog skal her tilføjes, at afgørelsen er meget konkret, idet hestens forandring/død i denne sag netop skyldtes den mangel, som var gjort gældende af køber i sagen. Dermed også sagt, at skyldes hestens forandring forhold uvedkommende for sagens tvistepunkt, så kan afgørelsen være en anden.

Dog må det antages, at en sådan risiko ikke er værd at tage, når den kan formindskes via det skriftlige kontraktgrundlag mellem parterne.

### **Gode råd:**

Såfremt to sælgere har fundet hinanden og ønsker at bytte heste, er det vigtigt, at parterne indgår en skriftlig købe-/byttekontrakt, hvori der foruden specifikation og identifikation af hestene og parterne er et afsnit, hvori hver hest værdisættes i kr./øre.

Udover denne værdiansættelse er det vigtigt, at kontrakten indeholder bestemmelse om, at parterne, såfremt der senere bliver konstateret en handelsfejl ved een af hestene, ikke kan kræve handlen hævet imod tilbagelevering af begge heste. Skal handlen hæves, skal det følge af kontrakten, at dette kun kan ske ved tilbagelevering af den mangelfulde hest imod sælgers kontante betaling svarende til den i købekontrakten anførte værdiansættelse af hesten.

Udelades dette punkt risikerer sælger af den mangelfulde hest, at skulle tilbagetage denne imod udlevering af den hest som vedkommende sælger har købt. I tiden der er passeret fra overtagelsesdagen, kan hestene have udviklet sig i både negativ, som positiv retning med prisreguleringer til følge. Det er en stor risiko at tage for begge købere af de respektive heste.

### **Ponyer og stangmål**

For deltagelse i DRF's konkurrencer skal ponyen være målt, således den kan deltage i den rigtige kategori. Ponyer deles som udgangspunkt op i tre kategorier.

Indenfor ponyspringning er det antaget, at store ponyer har en fordel frem for små ponyer indenfor samme kategori. Derfor er de ponyer, som ligger lige under en kategorigrænse eftertragtede og oftest mere værd prismæssigt.

Sælgere er altså bevist om at det er et vigtigt kriterium for købere, hvilken kategori ponyen tilhører og om ponyen er stor indenfor sin kategori.

Der må derfor antages at ponyerne i visse tilfælde "presses" ned i en lavere kategori. Der findes mange "tricks", nogle mere dyrevenlige end andre, for gennemførelse af en fordelagtig måling.

Når en handel er gennemført, sker det at ponyen skal til måling af den ene eller anden årsag. Det kan være en standardmåling frem til ponyens fyldte 8. år eller den kan blive kaldt ind til kontrolmåling, som følge af mistanke om at den er for stor til sin kategori.

I værste tilfælde bliver en kategori I-pony efter en sådan måling pludselig en lille hest, fordi den bliver målt til over 148 u/sko eller over 149 m/sko.

Tilbage står køber nu med en pony, der slet ikke svarer til det køber har forventet.

Køber er herefter henvist til en opslidende retssag imod sælger for tilbageførelse af handlen med mange omkostninger til følge.

### **Derfor tilrådes det, at køber og sælger er meget bevidste om, hvorvidt der er tale om en pony i risikogruppen for en opmåling.**

Såfremt der er tale om en pony i øverste del af en ponykategori, bør køber og sælger sikre sig imod evt. fremtidige stridigheder herom allerede i kontrakten.

Det gøres bedst ved at der skrives en garanti eller en ansvarsfraskrivelsesklausul ind i købekontrakten.

Sælger kan vælge at give garanti for at der er tale om en pony indenfor den pågældende kategori. Viser det sig senere at ponyen ikke tilhører kategorien, kan køber således ophæve handlen, da der er tale om en mangel, såfremt køber kan dokumentere at ponyen på købstidspunktet var for stor til den pågældende kategori.

Sælger kan også vælge at lave en ansvarsfraskrivelse, hvorefter sælger ikke hæfter for ponyens stangmål, idet køber henvises til at søge forholdet afklaret inden købet. Køber accepterer altså at overtage risikoen for hvorvidt ponyen efter overtagelsesdagen kan konkurrere indenfor den forventede kategori.

Sælgeren bør i denne situation oplyse i salgsannoncen og handelskontrakten, at ponyen pt. kan startes i kategori x, men at sælger ikke kan indestå for ponyens højde fremadrettet. Ønsker køber at sikre sig oplysninger om ponyens stangmål, henvises køber til at få ponyen målt inden overtagelsesdagen.

Ved at tage stilling til situationen i handelskontrakten, vil begge parter være beviste om deres eventuelle risiko og kan agere derefter før handel bliver gennemført.

### **Returret**

Et ofte stillet spørgsmål vedrører en købers ret til at returnere en hest.

En returret er retten til for en køber at levere en hest tilbage til sælger uden nogen form for årsangivelse, andet end at køber har ombestemt sig og ikke længere ønsker at erhverve hesten.

Vi kan ligeså godt slå det fast med det samme:

Købeloven giver **ikke** køber af en hest returret.

Er hesten købt, er den købt. Den kan som udgangspunkt således ikke returneres. Undtaget er tilfælde, hvor hesten er væsentlig mangelfuld, men herom er det korrekte juridiske udtryk, at køber hæver handlen (dvs. tilbageleverer hesten imod sælgers betaling af købesummen).

Skal køber have en returret skal denne således aftales med sælger. Her tilrådes det at returretten er anført klart og tydeligt i den skriftlige kontrakt og at der angives en gyldighedsperiode, hvori returretten kan gøres gældende.

Som oftest sammenblandes også returret og reklamationsret. Disse to begreber dækker ingenlunde over det samme.

Returret er som ovenfor nævnt en aftalt ret til returnere hesten til sælger, uden årsag og indenfor en nærmere aftalt periode. Reklamationsret omhandler de tilfælde, hvor køber opdager en væsentlig mangel ved hesten og derfor henvender sig til sælger/reklamerer for at søge forholdet udbedret eller for at hæve handlen.

Reklamation kan i henhold til købeloven ske i 2 år fra overtagelsesdagen. Dog skal køber i handler mellem to forbrugere reklamere uden ugrundet ophold så snart manglen opdages af køber. Endvidere kan to forbrugere aftale en kortere reklamationsret i købekontrakten, i henhold til retspraksis ned til 6 måneder.

### **Danish legislation**

Nedenstående artikel er skrevet af Hesteadvokaten og offentliggjort i magasinet Horse International i samarbejde med Hesteadvokatens hollandske samarbejdspartner advokat Luc Schelstraete, [www.europeanequinlawyers.com](http://www.europeanequinlawyers.com)

#### **Danish legislation – when buying and selling horses**

Ongoing developments in communication and transport options have greatly impacted the range of the territory within which buyers interact and find horses. As the world gets smaller, the problems of cross-boarder horse trading increase.

Even though Denmark is a small country, we have a lot of quality horses and riders, so we also see this development in international horse trading. The first specific issue that arises in international horse trading is the question of which legislation is applicable.

Whether you are a seller of a horse to a Danish citizen or registered company, or you have purchased a horse from a Danish citizen or registered company, this article will raise your awareness of the fact that you have many reasons to be attentive to the legislation that applies in these situations.

Firstly, it is of great importance that you make sure who the buyer or seller of the horse is. This should be detailed clearly in the written contract.

You are welcome to contact my office if you would like us to verify that the buyer or seller is who he says he is, or – in the case of a company – that the company has been lawfully registered under Danish law and that the company actually exists.

### **Sale to a Danish registered company:**

If you sell a horse to a Danish registered company, you may agree on the applicable legislation in the purchase contract. We recommend that you agree on legislation that you as a seller are familiar with, which could be your own national Sale of Goods legislation or CISG[i].

If you want your national Sale of Goods legislation to apply, you have to not only write that the law of your home country is applicable. This would mean that CISG applies if your home country has ratified CISG (as Denmark is also a CISG state). Therefore you have to specify that the national Sale of Goods legislation of your home country is applicable and that this does not include CISG.

If you do not agree on any legislation in the contract, the international conventions[ii] will determine which law is applicable. This is a lottery ticket you do not want to have in your hand.

Therefore it is of great importance that you do not underestimate the value of an Applicable Law clause in the contract.

### **Sale to a Danish consumer:**

If you sell a horse to a Danish consumer, you have to be aware that international conventions protect the consumer against clauses in the contract that specify Applicable Law.

If the Danish consumer and the seller have agreed that the agreement will be covered by Danish law, there is no problem, because the law applied is the law in the consumer's home country[iii]. This is according to the Convention of Rome[iv] (about Applicable Law in contracts), which is incorporated in Danish law.

However, confusion may arise if the Danish consumer and the seller have agreed on other legislation, such as the seller's home country legislation.

This confusion arises as the consumer is protected against agreed legislation on subjects that are also ruled by Danish law, wherever the articles in Danish law are mandatory according to Danish law. These mandatory articles will still apply, even though other legislation has been agreed on in the contract. The agreement cannot take away the protection that Danish law gives the consumer in cases where deviation from Danish law is not allowed.

Applicable Law can be partially set aside if the legislation chosen has nothing to do with the parties or the contract. In this case, the mandatory articles of the country with the highest level of affinity[v] will still apply.

On top of it all, the consumer may decide to invoke agreed Applicable Law, where the consumer finds this to be more attractive than Danish law. This way the consumer gets the best of both worlds, Danish law and the agreed Applicable Law.

Therefore it is best for a seller to a Danish consumer that there is no agreement on Applicable Law in the contract (in which case the Rome Convention will apply and there will be a chance for the seller's law to be applicable), or that the agreement decides that the law of the consumer's home country shall apply. This way, the Applicable Law will be only one national law system - and not the best (for the consumer) of two systems.

### **Purchase from a Danish company:**

If you buy a horse from a Danish registered company, you may agree on the legislation in the contract. If you are a registered company and you do not want CISG to apply, remember to specify that the national Sale of Goods legislation of your home country or Denmark is applicable and that this does not include CISG.

However, you should be aware that if you are a consumer yourself, you may be protected by your own national and mandatory rules[vi] and it may be possible to set aside an agreed Applicable Law.

If you do not agree on the Applicable Law in the agreement, the Haag Convention will decide that Danish law is applicable, since the seller's home country is Denmark. If the buyer is a registered company, this means CISG.

However, you should be aware that if you are a consumer yourself, you may also in this case be protected by your own national and mandatory rules[vii], which means that in addition to the Danish national Sale of Goods legislation, your own national Sale of Goods legislation law will be in force.

Therefore, our recommendation is to ensure that only one law system applies, which means that the Applicable Law in the contract has to be the law of the consumer buyer.

### **Purchase from a Danish consumer:**

If the seller is a Danish private individual (consumer) and the buyer a registered company, the parties may according to the Haag Convention agree on the Applicable Law in the contract.

This also applies according to Danish law[viii], the Haag Convention, if the buyer is also a private individual (consumer).

If no agreement has been made the Haag Convention will decide that Danish law is applicable, since the seller's home country is Denmark.

This means that if the buyer is a registered company, CISG will apply. But if the buyer is also a private individual, the Danish national Sale of Goods legislation will apply.

Therefore, it is very important as a private buyer that the contract states an Applicable Law; otherwise, Danish national Sale of Goods legislation law will apply.

ooo0ooo

In our next article you will get an overview of the consequences in cases where the applicable legislation is Danish national Sale of Goods legislation.

---



